

## Atl Capital supera los 2.000 millones y creará una gestora de alternativos

Sandra Sánchez. Madrid

Atl busca crecer a doble dígito en los próximos cinco años y abre la puerta a dar entrada a un socio para darle un empujón al negocio. La firma española de gestión patrimonial acaba de superar la barrera de los 2.000 millones de euros de patrimonio, la mayor cota alcanzada en su historia.

El pasado fue el mejor año en términos de crecimiento para la firma y la actividad de los primeros cinco meses de 2021 han vuelto a suponer un nuevo récord. En el último mes, atl ha superado los 2.000 millones, más de medio año antes de lo previsto, impulsado por fuertes suscripciones de sus clientes actuales y el efecto de los mercados (las principales bolsas internacionales se mueven cerca de máximos históricos). En lo que va de año, el patrimonio bajo gestión se ha disparado un 18%, frente a los 1.685 millones de euros en los que cerró 2020, según datos facilitados por la entidad.

El objetivo de la firma liderada por Jorge Sanz es mantener el ritmo actual de crecimiento durante los próximos años y alcanzar los 3.500 millones en 2025. Si el ritmo se mantiene, las previsiones del equipo directivo pasan por doblar los activos bajo gestión en siete años.

Atl se ha hecho fuerte en el sector ofreciendo servicios de planificación financiera a sus clientes, donde tiene la mayor parte de su negocio. La firma tiene un área especializada en la gestión para grandes patrimonios, a los que presta servicio partir de los 3 millones de euros, a los que ofrece carteras personalizadas.

Otra de las líneas de crecimiento que está explotando atl es comercializar productos de inversión en exclusiva para sus clientes diseñados por terceras entidades. Tiene acuerdos con Cuásar Optimal Yield, especializada en renta fija, MCH, especializada en inversiones alternativas y, recientemente, ha firmado una alianza con la mexicana Finaccess Value, para empezar a comercializar su primer fondo de inversión en España.

### Alternativos

La gestora está preparándose para entrar en el negocio de fondos alternativos. El entorno de bajos tipos de interés ha



Jorge Sanz, presidente ejecutivo de atl Capital.

**La firma ha disparado su patrimonio cerca de un 20% en lo que va de año**

**Atl ha fichado seis nuevos asesores y planea seguir aumentando la plantilla**

provocado que los inversores hayan incrementado su apetito por los activos alternativos, y muchos participantes del mercado de fondos se han lanzado a crear sus propios fondos invertidos en activos ilíquidos para aportar un extra de rentabilidad a las carteras que no ofrecen los activos convencionales.

Atl también quiere subirse a esta ola y planea darse de alta como gestora de *private equity*, modificando su programa de actividades en la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) para ampliar sus servicios. La gestora tiene entre sus objetivos a corto plazo lanzar sus propios fondos de inversión alternativos, con su sello.

Para hacer frente a los nuevos proyectos, atl tiene previsto aumentar la plantilla al rit-

mo que crecen los activos bajo gestión. Tras el fuerte incremento del patrimonio en la primera mitad del año, la entidad acaba de fichar a seis nuevos asesores patrimoniales, y planea nuevo fichajes a la vuelta del verano.

Proceso de concentración  
Por otra parte, la entidad no descarta formar parte del proceso de consolidación que está viviendo el sector de la gestión de activos desde hace un par de años. Atl abre la puerta a dar entrada a un socio en su accionariado para darle un empujón al negocio.

“Estamos abiertos a todo, y estudiaremos cualquier oferta que nos planteen, ya sean por el 20%, el 30% o incluso el 100%”, asegura Jorge Sanz, presidente ejecutivo de atl Capital. “Pero nuestro objetivo principal es preservar el modelo de negocio actual, mantener los puestos de trabajo y alcanzar un precio razonable”.

El año pasado, la firma estuvo a punto de cerrar un acuerdo hasta en dos ocasiones. Primero con la gestora de Mutua Madrileña y después con la de Santalucía, dos aseguradoras con fuerte apetito por engordar sus filiales de gestión de activos en España a través de operaciones inorgánicas.